



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Administrator

Despre mine

Interese:

Management si procesele interne a afacerii, automatizarea proceselor de colaborare între angajați ca cum integrarea CRM si altor instrumente inovatoare din partea de soft, sistemele ingineresti de automatizare clădirilor, programare python. Sunt pasionat de fitness si mod sanatos de viata.

Experiența profesională

Sef, echipa managerilor de oficiu · NanuMarket SRL

Iulie 2023 - Prezent · 1 an 4 luni

- Organizarea lucrului in echipa managerilor de oficiu si conlucrarea cu alte structuri ale companiei.
- Descrierea regulamentelor a procesor de munca si setarea prin anumite aplicatii si instruirea angajatilor.

Exemple:

- Crearea si menținerea legăturilor între aplicații.
- Trello
- Pagina personalizate pentru fiecare agent unde se încarcă automat sau manual așa date ca cum: targhetele, traseele, date despre rezultate sau sarcini.
- Pagini comune unde managerii de oficiu încarcă, promoțiile, intrările de marfa, regulamente, certificate si alte acte.
- Planfix

Crearea proceselor pentru înregistrarea:

- E evidenta rebut brac
- Formare a contractelor pentru clienti prin sabloanele a contractelor si anexelor.
- Informare a clienților despre intrările de marfa si modificările de preț.
- Înregistrarea zilelor de naștere a clienților.
- Proces de înregistrare si evidenta a Standurilor
- Proces de înregistrare a cererilor pe tema neajuns sau peresort de la clienți.

Google Sheets

- Actualizarea zilnica a targhetelor pentru ~20 agenți, livrări si achitări in 5 minute.

👤 36 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 30 000 MDL

in

Preferințe

- Full-time
- Fără program
- Flexibil
- Part-time
- Remote
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar
- **Bulgară** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

Administrator · Electrica-Nanu SRL

Mai 2021 - Prezent · 3 ani 6 luni

- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux si altele, pe piața Moldovei.
- Evidenta soldului a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) efectuarea comenzilor.
- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente si planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.
- Planificarea politicii de preț si modificarea prețurilor.
- Formarea planurilor pe vanzari anuale si îndeplinirea acestora.
- Crearea sistemelor de salarizare si motivare a agenților de vânzări, KPI, planuri.
- Angajarea si instruirea echipei de vanzari a companiei Electrica-NANU SRL.
- Stabilirea sarcinilor si responsabilitatilor personalului in subordine.

Manager in comerț · Nelimot-Com SC

Ianuarie 2015 - Mai 2021 · 6 ani 4 luni

- Instruirea tehnica a agenților de vânzări, consultarea clienților -aspect tehnic.
- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux si altele, pe piața Moldovei.
- Crearea sistemelor de salarizare a agenților
- Evidenta soldului a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) si efectuarea comenzilor.
- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente, planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.
- Planificarea politicii de preț si modificarea prețurilor.
- Deplasări de afaceri la expoziții, prezentări si produceri, in China, Turcia, Rusia, România si Bulgaria. Cu scopul extinderii a sortimentului si îmbunătățirea instruirii tehnice ale vanzatorilor.

Superior pe echipa de promoteri · Matcon-Motricala SRL

Ianuarie 2013 - Ianuarie 2015 · 2 ani 1 lună

- Instruirea promoterilor - tehnic.
- Dezvoltarea echipei de mercendaizing, crearea planogramelor cu produsele companiei.
- Crearea planului amenajarii si expunerea deplina a magazinelor clienților NANU si rețelelor NanuMarket.
- Planificarea și desfășurarea expoziției la Moldexpo
- Organizarea seminarelor tehnice si prezentărilor a produselor GC NANU pentru clienți, consultanti si instalatori electrici.

Receptionist-Consultant · Matcon-Motricala SRL

Mai 2011 - Ianuarie 2013 · 1 an 9 luni

- Primirea și monitorizarea comenzilor preluate de la clienți, consultarea despre produs, menținerea în ordine a showroom-ului.

Domeniul dorit

- Management

Studii: Medii de specialitate

Școala Profesională nr.1 mun. Bălți

Absolvit în: 2010

Specialitatea: Operator-Contabil

Școala Profesională nr.4 mun. Bălți

Absolvit în: 2007

Specialitatea: Electrician electronist auto-Mecanic auto

Cursuri, training-uri

Vanzari & negocieri și Leadership & management

Absolvit în 2018

Organizator: VITALIE-BOGDAN POPESCU

Școala managerului eficient

Absolvit în 2021

Organizator: Alexei Chișlaru

Cursuri de limba engleză

Absolvit în 2024

Organizator: Oratorica